

SCHWEDEN WISSEN,
WIE MAN HEIZT.
UND KÜHLT.

NIBE

NIBE – mit österreichischem Sitz in Schörfling am Attersee - zählt zu den führenden und innovativsten Wärmepumpenherstellern Europas. Als Teil der schwedischen NIBE Gruppe entwickeln wir nachhaltige Wärmepumpen und Energiesysteme, die CO₂ reduzieren, Energie sparen und die Umwelt schonen. In einem dynamischen Wachstumsmarkt erweitern wir unser Sales Team und suchen zur Verstärkung:

Regionaler Vertriebsprofi (w/m/d)

VOLLZEIT

Deine Aufgaben

- Aktive Gestaltung und Ausbau unseres Kundenstamms durch eigenständigen Aufbau neuer B2B-Kunden in deinem Vertriebsgebiet
- Identifizieren, ansprechen und gewinnen deines eigenen regionalen Kundenportfolios und Vorantreiben von Wachstum sowie der Erschließung neuer Marktpotenziale
- Du verantwortest deine Umsatz- und Wachstumsziele eigenständig und profitierst direkt von deinen Vertriebsserfolgen
- Du analysierst deine Vertriebsaktivitäten kontinuierlich, optimierst deine Vorgehensweise und stehst im engen Austausch mit der Vertriebsleitung
- Repräsentation unseres Unternehmens u.a. auf Messen und Veranstaltungen und Knüpfung wertvoller neuer Geschäftskontakte

Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit technischem Hintergrund oder technische Ausbildung mit hoher Vertriebs-Affinität
- Vertriebserfahrung mit technisch erklärungsbedürftigen Produkten (idealerweise HLK) von Vorteil
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb des Verantwortungsgebiets
- Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeit
- Verantwortungsbewusst, belastbar und zuverlässig
- Unternehmerisch denkend, überzeugendes Auftreten
- Teamfähig und kooperativ
- Führerschein Klasse B



KV-Mindestjahresgehalt: € 47.810,14. Für diese Position bieten wir jedoch ein **deutlich darüber liegendes Jahresbruttogehalt ab € 70.000**, mit der Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung.



Engagiertes, familiäres Team mit Weiterentwicklungsmöglichkeiten



Abwechslungsreiche Tätigkeiten mit viel Gestaltungsspielraum



Attraktive leistungsorientierte Vergütung



Elektro-Dienstwagen zur privaten Nutzung



Modernste Arbeitsmittel (Laptop, Smartphone, Tablet, CRM)



Regionaler Einsatz und flexible Arbeitszeitgestaltung

Haben wir dein Interesse geweckt?

Wenn du eine neue Herausforderung in einem langjährig am Markt tätigen und sich dynamisch entwickelnden Unternehmen suchst, dann freuen wir uns auf deine aussagefähige Bewerbung an:

NIBE GmbH · z.H. Mag. Ines Weigel · Gahberggasse 11 · 4861 Schörfling am Attersee · 07662/8963-55 · bewerbung@nibe.at